



Die **ZAGRO Bahn- und Baumaschinen GmbH** ist ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Baden-Württemberg. Unsere Stärke beruht auf jahrzehntelanger Erfahrung in der Zweiwege- und Rangiertechnik, gepaart mit großer Innovationskraft. Kontinuierlich werden unsere Produkte weiterentwickelt und an die Kundenbedürfnisse angepasst. Mit unseren Neuentwicklungen setzen wir Maßstäbe und sind Wegbereiter für neue Technologien. Beleg unserer Innovationskraft sind zahlreiche Patente in der Zweiwege- und Rangiertechnik.

## Key Account Manager (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Direkter Ansprechpartner unserer Großkunden
- Produktübergreifende Betreuung aller ZAGRO Group Produkte und Datenpflege bis hin zur Reklamation
- Erstellen von Angeboten, Kostenkalkulation, Führung der Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss

### Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Gute Kenntnisse mit ERP-Systemen sowie in MS Office
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Vorzugsweise bereits Erfahrungen im Vertrieb
- Selbstständige zuverlässige Arbeitsweise
- Teamfähig und motiviert

### Wir bieten Ihnen

- Langfristigen Arbeitsplatz und interessante Aufgaben
- Dynamisches, etabliertes Unternehmen im krisensicheren Branchenumfeld
- Faire Bezahlung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Ein hilfsbereites und professionelles Team

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann möchten wir Sie kennen lernen und freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail an Herrn Zappel [personal@zagro.de](mailto:personal@zagro.de)

**ZAGRO Bahn- und Baumaschinen GmbH**  
Mühlstr. 11-15  
74906 Bad Rappenau-Grombach